

GUY BOURGEOIS

Conférencier motivateur, formateur et auteur

Tantôt connu comme auteur ou co-auteur des livres Kilo Cardio, tantôt comme formateur en vente, tantôt comme chroniqueur, tantôt comme homme d'affaires ou encore pour sa fondation, Guy Bourgeois est avant tout un conférencier chevronné. Unique en son genre, il a le don de livrer son message avec simplicité, clarté et dynamisme. Ses propos, basés sur son vécu et son expérience, incitent au dépassement et à l'action et captiveront votre auditoire à coup sûr. Considéré comme un maître en motivation et en vente, Guy excelle par son éloquence, son humour et son authenticité.

Conférencier, motivateur et formateur depuis plus de 22 ans, Guy Bourgeois est également le fondateur et président de FORMAX Agence de conférenciers.

Ses conférences de MOTIVATION :

Durée : de 60 à 120 minutes, adaptable

Un appel préparatoire est prévu afin d'adapter le contenu de la conférence.

DONNER LE MEILLEUR DE SOI!

Dans cette conférence, Guy Bourgeois répond, avec humour et éloquence, aux questions suivantes :

- Comment donner le meilleur de nous-mêmes à chaque instant
- Pourquoi avons-nous des hauts et des bas et à quoi ça sert
- Comment élever, en permanence, notre niveau de motivation personnelle
- Comment influencer les autres à se dépasser
- Quelles sont les attitudes adoptées par les meilleurs dans leur domaine
- Et plus encore...

À la fin de cette conférence enlevante, vous serez convaincu que votre succès ne dépend que de vous et personne d'autre. À bas les excuses et prenez-vous en main!

ÇA POURRAIT ÊTRE PIRE!

Inspiré de son best-seller du même nom, cette conférence peut aussi prendre des allures de spectacle si nécessaire.

Déjà présenté en spectacle grand public dans plus de 20 villes, cette conférence est idéale pour les ouvertures ou fermetures de congrès. « Ça pourrait être pire » fera décrier le plus réticent des participants. Avec un incroyable dynamisme, Guy nous fait faire un voyage humoristique et émotionnel dans le monde du stress et du négativisme. Vous pensez que l'on vit dans un monde où tout va mal, qu'on ne peut plus faire confiance à personne et que la vie est un long calvaire rempli d'embûches ? Avec « Ça pourrait être pire », préparez-vous à changer d'avis et à commencer à voir la vie sous un nouvel angle.

FAIS-LE MAINTENANT !

Qui n'a jamais remis quelque chose à plus tard ? Nous l'avons tous fait, n'est-ce pas ? En fait, c'est notre manque de motivation face à une action qui nous fait peur et qui nous la fait repousser à plus tard. Comme notre réussite provient de nos actions, les repousser à plus tard est donc une garantie d'échec.

C'est dans des propos drôles et dynamiques que Guy vous incitera à prendre conscience que les peurs sont uniquement le fruit de notre imagination et qu'elles peuvent être vaincues. Avec humilité, il vous partagera aussi les peurs qu'il a vaincues et vous expliquera comment il a fait.

Finalement, il vous parlera de l'importance de notre entourage ; un entourage confiant incite à devenir une personne confiante en ses moyens. Après cette conférence, vous aurez envie de défoncer les portes qui se dressent dans votre imaginaire.

DÉVELOPPEZ UNE ATTITUDE D'ENTREPRENEUR

Tout le monde rêve de gagner le million à la loterie. Mais, en attendant que ça arrive, pourquoi ne pas tenter de le gagner par vous-mêmes? Pour y arriver, Guy vous suggère différentes attitudes et actions à entreprendre.

Au menu :

- Contrôlez votre destinée
- Développez votre tolérance aux risques
- Faites éclater votre créativité
- Apprenez à vous vendre
- Faites arriver les choses
- Étendez votre toile
- Développez des contacts humains
- Associez-vous à des meilleurs que vous
- Devenez une référence dans votre domaine
- Bâissez-vous une confiance de millionnaire
- Des exemples de projets réussis

L'HISTOIRE DE GUY BOURGEOIS INC.

Guy Bourgeois a gravi les échelons du succès un à un. Depuis l'âge de 20 ans, il n'a jamais eu d'employeur, seulement des clients. Tout ce qu'il fait lui réussit. Apprenez l'histoire peu banale d'un jeune homme qui est passé de laitier avec peu ou pas de confiance en soi, à entrepreneur, motivateur, formateur, promoteur, auteur et producteur en quelques années.

Avec sa verve habituelle, il vous partagera ses rêves, ses ambitions, ses lectures et vous présentera SA vision du succès. Il vous relatera aussi les nombreux obstacles qu'il a franchis pour arriver là où il est aujourd'hui. Il vous amènera assurément à penser que s'il l'a fait, vous pouvez le faire aussi et que tout est possible ! Vous serez assurément inspirés par son histoire.

Ses conférences d’AFFAIRES :

« FULL ÉQUIPE »

Votre entreprise utilise-t-elle son plein potentiel? Est-ce que tous les départements travaillent en cohésion et en collaboration? Bref, votre entreprise est-elle « Full équipe »?

Dans cette conférence, Guy expliquera à tous vos employés, du balayeur au cadre supérieur, les bienfaits de travailler vers un objectif commun et vous fournira des outils pour y arriver et faire en sorte que tout le monde tire dans le même sens.

Il traitera de sentiment d’appartenance, de fierté, de communication interpersonnelle, d’esprit d’équipe, de compétences, d’acceptation de soi et d’acceptation des autres. Tout ça dans le but de constater que, dans le fond, nous voulons tous la même chose : Réussir !

Seul, il est impossible de réussir autant qu’en équipe. À partir de cette puissante affirmation, Guy vous fera découvrir les bénéfiques potentiels lorsqu’on cesse d’être un « mangeux de puck » pour enfin « jouer en équipe ».

Êtes-vous « Full équipe »?

« Confiez-les moi pour 90 ou 120 minutes et je leur donnerai des ailes. Je vous le garantis! »

- *Guy Bourgeois*

« FULL SERVICE »

Vous voulez sensibiliser vos employés à l’importance de la qualité du service à la clientèle? Nul doute que cette conférence vous aidera à atteindre vos objectifs.

Au menu :

- Pourquoi adopter une attitude « Full service?
- Comment se motiver à le faire?
- Comment se démarquer de vos concurrents et devenir LA référence dans votre domaine?
- Qu’est-ce que vos clients recherchent chez vous?
- Comment éviter les mauvaises expériences de service et comment les gérer lorsqu’il y en a?
- Comment faire que toute la chaîne de service de votre entreprise soit impliquée au maximum?

À la fin de cette conférence, tous vos employés adopteront une attitude « Full service »!

COMMENT VENDRE SA SALADE

Le marché a évolué et les consommateurs aussi. Ils sont exigeants et très bien informés. De plus, à cause, entre autres, du commerce en ligne, les vendeurs doivent faire face à une concurrence accrue. Ils doivent donc miser sur leurs compétences/produits, la confiance réciproque, le service maximum et les techniques de vente pour réussir.

Eh oui ! Le temps de la vente à pression est révolu. La vente est devenue une question de «développement». Développement auprès de nos clients actuels : les relancer, leur proposer des produits de meilleure qualité et aussi, leur offrir nos produits complémentaires.

Développement aussi dans le sens d'aller chercher des nouveaux clients. On ne peut plus se contenter de les attendre, il faut être proactif. Prospector, solliciter, faire du « cold call » et utiliser tous les réseaux possibles est maintenant un « must » pour réussir.

Avec plus de 40 ans d'expérience en vente, Guy est vraiment LA meilleure personne qui soit pour vous enseigner à mieux « vendre votre salade ».

Découvrez comment dans cette conférence !

PASSER DE PATRON À COACH !

Que ce soit dans les sports ou en affaires, on ne peut plus coacher comme avant. Fini les ordres, la dictature, les « diviser pour régner », les « t'es pas là pour penser » ! Aujourd'hui, coacher veut dire aider son équipe à exceller, en implantant « une culture de succès ».

Avec son approche humaine et pragmatique, Guy vous partagera les conseils des meilleurs coachs. S'inspirant d'exemples tirés du monde du sport, entre autres le hockey, il vous parlera de valeurs d'équipe, de communication, d'écoute et de dépassement de soi.

Passer de patron à coach n'est peut-être pas aussi facile à faire qu'on le pense, mais c'est maintenant indispensable. Guy vous guidera dans cette nouvelle approche.

GÉRER DES VENTES OU GÉRER DES VENDEURS !

Être directeur ou gérant des ventes, ce n'est pas seulement gérer des territoires, des horaires, des chiffres et des promotions. C'est aussi gérer des êtres humains qui ont besoin d'une grande dose de motivation. On traite souvent les vendeurs de yo-yo, tantôt motivés, tantôt découragés. Ne serait-ce pas aussi la faute du gérant des ventes ? Cette conférence fera la lumière sur le sujet et vous proposera des solutions.

Ses conférences SANTÉ/ALIMENTATION/PERTE DE POIDS :

L'énergie que nous avons au quotidien est toujours un atout de plus dans notre réussite. Fort des 80 lbs qu'il a perdues en 2005 et co-auteur des livres Kilo Cardio, Guy Bourgeois est un excellent ambassadeur de la santé et de la bonne alimentation. Confiez-lui votre groupe et il les convaincra.

DE L'ÉNERGIE À REVENDRE!

Découvrez comment vous pouvez augmenter votre réussite personnelle en ayant une meilleure santé. En 2005, Guy Bourgeois a perdu ses 80 lbs en trop et il maintient son poids santé depuis. Il est donc très bien placé pour vous motiver à vous prendre en main.

La santé dans tous ses aspects, physique et mentale, c'est cette énergie qui nous propulse ou qui nous bloque où nous sommes. Son témoignage et ses précieux conseils vous inciteront à adopter de saines habitudes de vie pour une plus grande réussite.

Nous avons tous un contrôle sur notre santé. Ça prend seulement des objectifs clairs, une grande motivation et un peu de discipline. Si vous mettez ce trio à votre service, vous aurez de l'énergie à revendre. C'est promis !

MOTIVATION + ALIMENTATION : UN SUCCÈS GARANTI!

(Durée : 90 minutes minimum)

Conférence en duo avec Isabelle Huot et Guy Bourgeois, co-auteurs des trois livres Kilo Cardio

À l'instar de leur célèbre série de livres Kilo Cardio, Isabelle Huot et Guy Bourgeois s'unissent à nouveau pour vous offrir en direct plus amples conseils et réponses à toutes vos questions afin de vous aider à atteindre vos objectifs de remise en forme. Une conférence dynamique qui ne vous laissera pas sur votre appétit.

Comment faire les bons choix pour perdre du poids sans avoir faim. Mes 20 meilleures astuces pour perdre du poids sainement – par Isabelle Huot

- Le concept du Manger Plus pour perdre du poids
- Les petits gestes qui changent tout
- Les aliments qui favorisent la satiété
- Maigrir sans se priver des sorties sociales
- Les must du garde-manger
- Etc.

Mes 20 meilleurs conseils pour se motiver à perdre du poids une fois pour toutes – par Guy Bourgeois

Vous êtes prêt? Ou encore, vous avez tout essayé? Peu importe, par son témoignage et ses conseils de motivation, vous réussirez enfin à atteindre votre poids santé.

- Pourquoi est-ce si difficile pour tout le monde de perdre du poids?
- Comment vous motiver à le faire?
- Comment détruire les excuses que vous entretenez depuis toujours?
- Les 20 points de la méthode « Kilo Motivé »
- Comment passer au travers les périodes difficiles?
- Comment maintenir votre poids et éviter le fameux yoyo?

Isabelle et Guy adapteront leurs conseils aux spécificités de votre groupe, qu'il soit plutôt sédentaire ou actif ou, encore même, atteint d'une maladie qui nécessite une alimentation particulière.

Ses FORMATIONS publiques ET en entreprise :

Pour en savoir plus au sujet de ses formations en entreprise et ses formations publiques sur :

- le service à la clientèle
- le développement des affaires
- la vente au détail
- la vente aux entreprises
- la sollicitation de clients
- le coaching d'équipe, etc.

Visitez le site guybourgeois.com.

Parcours :

Entrepreneur dans l'âme dès l'âge de vingt ans, il achète l'entreprise de distribution de produits laitiers de son père et en multiplie par six le chiffre d'affaires. À trente ans, il fonde avec des associés une entreprise de distribution alimentaire et orchestre la sollicitation de plus de dix mille clients.

En 1992, il vend son entreprise et décide de devenir motivateur et formateur, réalisant ainsi un rêve de jeunesse, faire comme Jean-Marc Chaput. Depuis, il électrise les foules au rythme de plus de deux cent conférences par année.

En 1999, après avoir livré une bataille contre le cancer, il crée la Fondation Guy Bourgeois contre le cancer qui vise à améliorer le confort des patients qui font de la chimiothérapie et de la radiothérapie. Jusqu'à maintenant, sa fondation a remis plus de 130 000 \$ à des cliniques d'oncologie de la province.

Chroniqueur à la Radio et à la Télévision, Guy signe aussi des articles dans différents journaux et magazines. Il est également l'auteur des best-sellers *Kilo Motivé*, *Ça pourrait être mieux*, *Ça pourrait être pire*, *Comment vendre sa salade* ainsi que *L'étincelle de génie et il est co-auteur des best-sellers Kilo Cardio 3*, *Kilo Cardio 2* et *Kilo Cardio 1*, avec Isabelle Huot et Josée Laviguer, tous publiés aux Éditions de l'Homme. Il a également produit divers CD et DVD de motivation et formation.

Considéré comme un maître en motivation et en vente, il excelle par son éloquence, son humour et sa simplicité. Ses propos incitent au dépassement et à l'action.

Guy Bourgeois est un rêveur qui croit que tout est possible lorsqu'on est convaincu et qu'on met les efforts nécessaires.

Besoins techniques :

- Micro-casque sans fil (si plus de 30 personnes)*
- Petite table (pour déposer notes et bouteille d'eau)
- Ordinateur portable*
- Télécommande à distance
- Projecteur* et écran
- (sorties audio-vidéo car vidéos avec son)

* Peuvent être fournis par le conférencier, sur demande, si nécessaire.